



YAECI

Yearly Appliance Energy Cost Indication

Intelligent Energy – Europe (IEE)

YAECI IEE/11/843/SI2.615934

SEMINAR

"OPPORTUNITIES FOR THE SALES INCREASE"



Madrid, June 2013







Since year 2011 the new energy labeling appears at the commerce's, shopping centers etc. The manufacturers provide the energy label, for appliances that did include the labels as washing machines, dishwashers, refrigerators and freezers and air conditioning equipment, and other products that did never display this label, televisions.

YAECI project provides the calculations of the energy cost of those appliances at the point of sale based in the information of the energy label. The energy indicator in euro per year will provide the yearly running cost of products and this will facilitate the citizen to choose the efficient appliance.

The citizen that entry into a shop and look for a new appliance can compare the different costs of efficient and less- efficient-appliances.

Considering these new challenges, ESCAN and ACEMA organized this Seminar to provide and promote the YAECI energy cost indicator.

Therefore the Seminar includes, for the equipment mentioned above, the results of the Acema Plans, New Domestic Appliances Rebates, Yaeci-energy consumption-energy costs, etc.

This Seminar is organized in the framework of the "YAECI" project, funded by the Intelligent Energy Europe Program, led in Spain by Escan. The project objective is to promote the energy cost "energy indicator" performing the following activities:

- Development/replication of a database with yearly running cost.

- Recruitment of retailers.

- Involvement and support with manufacturers.

Advise manufacturers and shops to facilitate the presence of energy labeling.

- Evaluation assessing the impact of the action

- Promote the energy indicator through meetings, distribution of leaflets, press notes and articles and providing information on the website.

The Seminar is aimed for retailers, companies, manufacturers, suppliers and experts that participate in the process of energy efficient appliances, air conditioning and televisions. Press and media professionals were also invited.

More than 30 professionals did attend the event that was celebrated 7th of June in Madrid.

A Press note was elaborated by Escan and launched in June before the celebration of the seminar. Several articles were published in several magazines and websites of the retailers and manufacturers sector.



Supported by
INTELLIGENT ENERGY
EUROPE

Agenda

	rciantes de Electrodomésticos, Cocina y Autónomos	Supported by INTELLIGENT ENE EUROPE ENERGYS	ER G
Oportu	nidades para el crec	imiento de las Ventas	
	Viernes, 7 de juni 11h A.M – 13		
	C/ Diego de León, 5	0 (Madrid)	
	PROGRAM	<u>//A</u>	
11,00	- 11,15 Recepción y e	ntrega de documentación	
11,15	- 11,30 Inauguración	de la Jornada	
11,30	- 12,00 Reinventar la Roberto Martín		
12,00	- 12,15 Etiquetado En Margarita Puer	ergético de electrodomésticos nte - Scan	
12,15		rnet - Otras vías de negocio nez - Solostocks	
12,30		as tiendas asociadas a Acema	
13,00	Fin de la Jorna	ıda	
C/Téllez 22- loca	I C- 28007 Madrid- E-mail: ac	emaelec@acemaelec.org- Tf-915513207	





The Seminar "Oportunidades para el crecimiento de las ventas" was organised in the framework of YAECI Project, 7th June 2013 in Madrid.



Reception and documentation providing by Escan professional

This event was inaugurated by Mr. José Manuel Fernández, ACEMA President. ACEMA is the National Association of Appliances Retailers. Mr. Fernandez did comment Rebates Plans for Domestic Appliances and the prospective of them. He also presented the activities of promoting efficient appliances.



Mr. Roberto Martín, de Educatur, did focus on the relevance of a high quality sales process and this should include the issue of energy consumption of the appliances, energy labeling and energy indicator.







Mrs. Margarita Puente, Escan s.l, did present the relevance of the energy cost of domestic appliances, televisions and air conditioning products in the framework of Yaeci project. This project is supported by Intelligent Energy Europe. Presentation of the main features of the Yaeci database, the "energy indicator", the benefits for retailers and manufacturers, etc.

At the beginning of the event the Yaeci leaflet were provided to the participants.

Mr. Antonio Alonso Solo-stoks did present the advantages of the online sales.



The speakers did answer the questions of retailers, experts, manufacturers and press.





Presentation

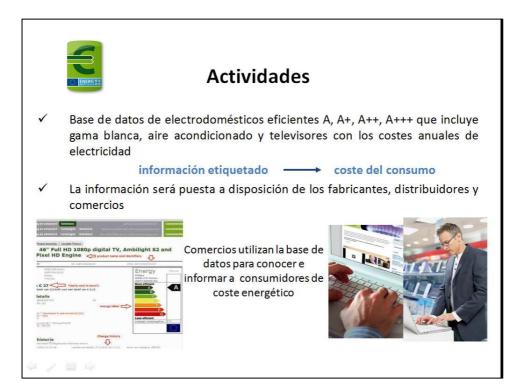








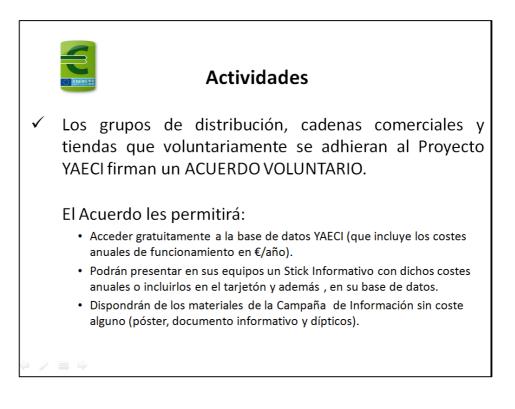
ENERGES	C	Dis	str	ib	u	cić	ón	de	ee	ele	eC,	trodomésticos
Product	AT	cz	CR	DE	ES	FR	МТ	NL	РТ	RO	SI	Yearly Appliance Energy Costs
Refrigerators+	√	√	√	√	√	1	V	√	√	V	1	Indication
Washing machines	√	1	√	1	V	V	√	√	√	V	V	
Dishwashers	V	V	V	√	√	V	V	√	1	V	√	En España los equipos incluidos son
Televisions	1	V	1	√	√	√	1	√	√	1	V	frigoríficos, combis, congeladores,
Combined washer dryers		V	V			V		V				lavadoras, lavavajillas, televisores y equipos de aire acondicionado
Tumble dryers	√	√	√	√		√		√			1	
Air-conditioners			V		1	1	1		V	V	1	
 Excluding wine Not published y 		gerato	ors									•







	Actividades
En la base de dat	os incluye:
✓ Coste de elec	tricidad de 1 año€
iiiEl comprado	r verá mejor las ventajas si considera la diferencia en euros!!!
	http://www.yaeci.eu
4 / E +	









Actividades

También se realiza una herramienta con los costes energéticos de los antiguos electrodomésticos

• Se podría realizar una comparativa entre el antiguo electrodoméstico con un consumo muy alto y compararlo con uno moderno y más eficiente A+, A++ ...

Considerando el precio de 0.20€/kWh, el coste eléctrico anual de un frigorífico combi con clases energética A es de 98 Euros/año y de clase A+++ es de 30 Euros/año, el ahorro es de 68€ al año. Si la diferencia en el precio de venta es de 200€ el equipo se amortiza en 3 años.

 Esta comparación se le presenta al cliente y verá la gran ventaja de iiii cambiar su antiguo electrodoméstico por uno nuevo!!!.



Resumen

Junio 2012-Junio 2013:

• Firma de Acuerdos voluntarios de los comercios, distribuidores y fabricantes que desean participar.

Septiembre 2012-Junio 2013:

• Invitación para facilitar datos de los modelos con etiquetado energético. Creación de la base de datos.

Junio 2013 – Abril 2015:

- Indicación del coste del consumo de energía en los comercios y online.
- Aumento del mercado de electrodomésticos eficientes. Evaluación del ahorro energético y disminución de CO₂.
- Además en cada país participante se realiza un seguimiento del proyecto mediante visitas semestrales a los comercios.





<image/> <text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>			Mate	eriale	s: Folletos	5	
<image/> <image/> <text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>		10		ornare			
<image/> <image/> <text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>							
<image/> <image/> <text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>							
<image/> <text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>		€ de los electro	doméstic	os es		Conocer el co	onsumo anual
<image/> <text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>		una ventaia	para	los			
<text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>		a construction of the second second					
<text><text><text><text><text><text><text><text><text><text></text></text></text></text></text></text></text></text></text></text>			y .	105		es una ventaja	
 A match and a special or a	ENERG 38				CALENCE CO.		Revelando las citras del
 service in it. Section is the section		consumidores		er Indicador	ENCKO 00		"Indicador Energético"
Progets Langeson Oracle. De seconde un travering Progets Langeson Progets Langeson Progets Langeson Progets Langeson Progets Langeson Progets Langeson Oracle Langeson Progets Langeson De definition Progets Langeson			-				
Projecto Integra XX2C1 Projecto Addita DE LOS Prescuences and an expension of the integration and and and and and and and and and an		compra. Se observa un incremento					
 Projects (all sequences) and all sequences) and all sequences and all s		concert el aborto que croendrán al	El proyecto YAEGI el	abors una			siguros casos grupos de
 Return Concertions a film of the series of th		comprar un electrodomésico con					
 ELASCINGONERSICONE ELAS proposita binomia data Elas proposita binomia data Elas proposita binomia data Televise Podezi e cana sual data Podezi e cona sual data Podezi							
End proper informa a los consultors a single de la conservación de la		compra sea mas allo.	stateucon - pueden	#DODUC#			
conservations a dot of code and to a dot dotted code code and the servation of the served of the se	Este proyecto Informa a los			energedca		eficientes	Los electrodomésticos que
 adard Bracketted of Comparison and Adard Strategies and Ada			Los electrodomenti	cos que se	ansat de la electricidad en	E Solicator Executive Investor	
 det de model vocantista en la indexte de la model vocantista en la versa de la model vocantista en			induyen en la base de	e datos son:		el coste energetico anua del	
 Table matches commune de la departe est connectes de la departe de la departe est connectes de la departe de la dep		electrodomésticos más eficientes		geiscores y		electrodomèstico, junto con el	 Levecores.
 and ender with contractioners as a subject source defaustion of the second source and the second source defaustion and							
approximation control of the factor deprotection o						entre varios modelos desde un	
ari nogra forbalado servegiños graditivita ga za produ a de aracima de la conserve de la conser				teraderar et			
 applichen samplisse auf der Gesel erwertigen ausst. eine seine sind handen ausgehösst. applichen samplisse auf der Gesel erweiter auf der Gesel erweiter ausst. eine seine sind handen ausgehösst. applichen samplisse auf der Gesel erweiter ausst. eine seine seine sind handen ausgehösst. applichen samplisse auf der Gesel erweiter ausst. eine seine se		And the second sec			energético y contributrá para		Aparetas de sire acondicionas
Construction composition method control composition							(España, Portugal Italia
advanced and provide and					de eficiencia energética.		Elievena)
end of the state is done in order to other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other a model. and the state is done in other and the state is done in othere and the state is done in other and the state is	efficiencia energéfica.	precio de venta. El consumitor		Del (Hala (Y))		comparativa de costes	
Comparison and the secondary of a many and the secondary and the secondary and the secondary and the secondar				Concernance of the International Concernation of the International Concernational Conce	(Courses)	energeticos) Con ello obtienen	
Antonical Construction of the Construction of	(C escan				Ce train, or	competicores. Por ejemplo en	
Excent Constitution en la angeneral regronation proyection de proyection de proyect					Escan Consultores es la		
angress regionation del angress regionatio	Escan Consultores es ta	Management comparing the Party					
projecta di Lucato Congreta projecta di Lucato Congreta para la introducción esi matesator Energificon es		están invitados a participar y así				usando el concepto del findicador	
Can be table under y comerces allocations (comerces) and comerces and		dar a sus clientes este servicio				Energiated,	
englistado Englistado Englistado en de la consente de sectorem en la consentación de la c		adicional (Viternacion y	energebco de	10			
und verdig mens a sub after competence. Por verdig en after Holanda mac de 1.400 tentas.		energetcos). Con ello obtenen			the second Line group		17200
House may employ en	manager company.			Contraction of the second	Laboration		
		competacres. Por ejempio en	1996.5				
Contraction of the second seco		empresas cooperativas y					







Press Note

YAECI press note "Escan participates in the organization of the Conference about the new opportunities for sales growing", ACEMA and ESCAN-YAECI.

Escan participa en la organización de la Jornada "Oportunidades para el crecimiento de las ventas"



(Madrid, a 10 de Junio de 2013)

Esta Jornada fue inaugurada por el Presidente de ACEMA, D. José Manuel Fernández, que trató de la importancia de los Planes Renove en España y del futuro del mismo. Además, recalcó la actuación que están realizando desde ACEMA en la transposición de la Directiva Comunitaria de 4 de julio de 2012, sobre reciclaje de aparatos eléctricos y electrónicos. Asisitieron más de 30 profesionales del sector.

El siguiente punto a tratar por D. Roberto Martín, de Educatur, fue la importancia de realizar un buen proceso de venta, con fines no únicamente informativos, y la relevancia que cobra en este aspecto una correcta formación de nuestros vendedores.



A continuación Dña. Margarita Puente, de Escan s.l, trató en su presentación la importancia del nuevo etiquetado energético de electrodomésticos, televisores y aparatos de aire acondicionado. Además, presentó la base de datos Yaeci sobre el coste energético de los equipos mencionados anteriormente. Se entregaron varios documentos, entre ellos, un díptico con información para participar en el proyecto Yaeci.

Por último, D. Antonio Alonso fue el encargado de cerrar la Jornada, comentando los ahorros y ventajas que tienen los asociados de Acema gracias al convenio firmado con la correduría de seguros Filhet- Allard España.





Press note elaborated by Escan and launched in June 2013 before the celebration of the seminar. Several articles were published in magazines of the retailers and manufacturers sector:

- ✓ Club de Asociados de Acema, website, 11/06/2013
- ✓ Electro –imagen, website 11/06/2013
- ✓ Marrón y Blanco, 19/06/2013
- ✓ Clima Noticias, 20/06/2013
- ✓ El Instalador Digital, 21/06/2013







YAECI - Yearly Appliance Energy Costs Indication

www.appliance-energy-costs.eu

Contacts to project partners:

http://www.appliance-energy-costs.eu/eu/contacts/

Disclaimer

The YAECI Project has been supported by the Intelligent Energy Europe programme. The sole responsibility for the content of this website lies with the authors. It does not necessarily reflect the opinion of the European Union. Neither the EACI nor the European Commission is responsible for any use that may be made of the information contained therein.